

Notions juridiques fondamentales : Suretés et Garanties

By Christine Vales - Commissaire de justice
Enseignant en droit

Programme :

1. Définition de la garantie personnelle et de la garantie réelle, corporelle et incorporelle

Les citer, les expliquer et comprendre comment les choisir ?
Notion de rang .Comment connaître leur force ?

2. Garantie conventionnelle et judiciaire : Domaine d'application
.Qu'est ce qu'une sureté : L'accessoire du principal ?

3. Le droit de gage général des créanciers : la première des garanties .

Comment inscrire une garantie , les formalités et registres :cas pratiques.

Comment lever une garantie , vérifier son inscription .

4. Les effets de la garantie et son adaptabilité à la durée des contrats .

5. La sécurisation des droits des créanciers : comprendre comment réaliser la garantie prise .

6. Savoir interroger les acteurs de la prise de garanties et leur donner des instructions .

7. La réalisation par la vente des biens saisis: notion de voies d'exécution

Pré- requis

Connaitre le module sur le contrat , quelques notions de droit civil des obligations ou être débutant en commerce , vouloir sécuriser ses ventes.
Etre dans un service contentieux et vouloir optimiser son recouvrement.

Processus pédagogique et d'encadrement

1. Évaluation de compétence avant démarrage du contenu
2. Cours en E-learning (plateforme certifiée N-ASS®*)
3. Formation pratique en atelier ou zoom (validation du travail)
4. Évaluation en fin d'atelier par un quizz
5. Coaching de suivi pendant 3 mois, rappels de principes, bonus et encouragements par e-mail
6. Évaluation à l'issue des 3 mois pour évaluer la progression
7. Évaluation à l'issue des 365 jours

Enseignement basé sur la méthode pédagogique N-ASS® (Neuro Assimilation Pluri-Intelligences) qui reprend les principes de la pédagogie inversée et des dernières études en Neurosciences sur les multi-intelligences.

*Plateforme certifiée N-ASS® : Plateforme de formation E-learning permettant de suivre les cours à son rythme avant les ateliers physiques. Complète et illustrée par un enseignement pratique et étudiée pour être compréhensible par les 8 formes d'intelligence recensées, cette plateforme permet de préparer le cerveau de chaque candidat à assimiler durablement les différents contenus.

Introduction

La garantie est une protection nécessaire qui doit être anticipée pour protéger la relation contractuelle , elle est différente des mesures conservatoires et peut aussi être prise judiciairement .Le choix de la bonne garantie donnera une assise à votre relation commerciale

Public concerné

Tout juriste d'entreprise , les commerciaux ou responsable d'unité commerciale , Collaborateurs et responsable de services contentieux ou juridique. Artisan , commerçant , personne physique ou morale .

Objectif

Faire la différence entre mesure conservatoire et garantie
Identifier la garantie personnelle et la garantie réelle, les connaître .
Faire une force commerciale du droit de gage général des créanciers et comprendre ce que la garantie apporte en plus.
Savoir les inscrire.
Comprendre leur réalisation par la vente des biens .

Moyens pédagogiques

Plateforme E-learning Ipnass. ZOOM pour les Directs + rooms Vidéos / Modules, PDF
Cours présentiels .Cours de diction visio ou présentiel
Préparation d'exercices pratiques de prise et d'inscription de garanties de façon personnalisée .

Modalités et délai d'accès

Notre organisme s'engage à vous répondre dans un délai de 3 jours ouvrés. Nous faisons en sorte de vous proposer la date de début de formation la plus conforme à vos besoins et contraintes.
Le délai pour la mise en place d'une formation est en moyenne de 11 jours.
Dans le cadre d'une formation CPF, ce délai est au minimum de 11 jours.

Détail de la formation

Module Distanciel
Durée : de 6h de formation(2X3h)
de 2 h travaux pratiques en groupe
-de 1h de Correction distanciel

Coût de la formation : 720 € NET

Méthode d'apprentissage Neuro Assimil